

Jueves, 27 julio 2017
10:00 – 13:00



El momento de vender: Cómo llegar a tu cliente... ¡y convencerlo!



Sin ventas no hay negocio. No importa la calidad de tu producto o servicio o el tamaño de tu empresa: es necesario llegar a los clientes y seducirlos con tu propuesta. ¿Sabés cómo identificarlos y acceder a ellos? ¿Cómo transmitirles que sos capaz de satisfacer sus necesidades, conscientes o inconscientes? En esta ocasión conoceremos pautas y casos de éxito para ayudarnos a afrontar el desafiante momento de... vender.



Jorge Crosetti (857 Consultora)
Superando el miedo a vender

Cristina Saleño (REMAX)
Cambia tus creencias y vende más

Emiliano Gath (Onmarc)
El marketing digital, a tu alcance

Lorena Núñez (Totebag, PAPA & Daravi)
Vender desde el corazón de la marca

Lugar del encuentro: Espacio Maipú
Maipú 942, planta baja. CABA

